

DE ERFBETREDER OP PAD MET DE TOERBOERTIEKER

‘Deze manier van werken past bij ons en onze veehouders’

De grote glimlach van Edwin Welink valt ook in de vrachtwagen van Melktechniek Oost elke keer weer op. De ToerBoertieker brengt agrarische goederen langs bij de boer. ‘Het mooiste aan dit werk is het contact met de veehouders’, zegt Welink.

MIRTHIE ROLINK

Geen dag is hetzelfde voor Edwin Welink. Sinds 2018 is hij de chauffeur van de ToerBoertiek. Daarmee fungeert hij onder andere als ogen en oren voor Melktechniek Oost (MTO).

Voor vandaag staan er zeven melkveebedrijven op de planning in de buurt van Geesteren/Tubbergen in Overijssel. Vooraf krijgen zij een bezoekersaankondiging via WhatsApp of via de post dat de ToerBoertiek die week langskomt. Dat maakt dat Welink flexibel is met het indelen van zijn werkdagen en op die manier zo efficiënt en persoonlijk mogelijk de goederen kan langsbrengen.

‘Ik maak mijn dagplanning, maar dat verandert best vaak. Onderweg komen veehouders met vragen over bijvoorbeeld uiergezondheid, ventilatie en koecomfort. Ik denk graag mee met de veehouder en probeer oplossingen aan te dragen.’ Eigenlijk zitten er te weinig uren in de dag om toch iedereen iedere acht weken te bezoeken, lacht de Toerboertieker.

Het eerste adres is bij de familie Lohuis. Hier worden ruim zestig koeien gemolken op één DeLaval Classic-melkrobot. Om de hoek, bij de ruimte waar je binnenkomt, hangt al een whiteboard met alles wat mag worden afgeleverd bij deze veehouder. Maar de ondernemer komt er zelf al aangelopen en somt op wat hij nodig heeft: formaline voor de klauwmat, reinigingsmiddel voor de robot, een nieuwe spons, melkfilters, melkershandschoenen...

Als alles netjes is weggezet, loopt Welink nog een rondje met de veehouder door de stal. De melk zit er goed onder en het loopt prima

op het bedrijf. Tevreden stapt Welink weer in de vrachtwagen.

Onderweg vertelt hij over zijn werkwijze. ‘Ik probeer de ondernemers wel altijd op het hart te drukken dat het geld moet worden verdiend met de melk. Dat moet gewoon goed lopen. Dus als er iets is met de robots of ze zijn bijvoorbeeld geïnteresseerd in verbeteringen op het gebied van huisvesting of het aanschaffen van ventilatoren, dan denk ik met ze mee.’

OP TIJD VOOR DE KOFFIE

We komen aan op het bedrijf van de familie Waaijer. Hier melken ze sinds december 2025 in de definitieve opstelling met twee DeLaval VMS V300 2025-melkrobots. ‘Zo Edwin, mooi op tied veur de koffie. Hej gebak met nöm-m’n?’ begint de veehouder.

Tijdens de koffie wordt gesproken over het verloop van de opstart; de ondernemers zouden graag zien dat de melkproductie nog wat aantrekt na een rantsoenwijziging. Samen met onder andere de voeradviseur zijn ze nu aan het kijken waar het probleem zit. Na de koffie worden alle benodigdheden bij elkaar gepakt en lopen we nog een rondje door de stal en bij de robots. Welink geeft nog een paar tips, wordt bedankt voor zijn komst en gaat weer door.

Bijna alle veehouders die in Oost-Nederland een DeLaval-melkrobot hebben, kiezen voor een overeenkomst met MTO. Voorafgaand wordt dan besproken welke middelen het beste passen op het bedrijf en welke keuzes er zijn in overeenkomsten. Na ieder jaar melken met de robot wordt door Welink samen met de veehouder een evaluatie gedaan. De veehouder

betaalt dan een vast bedrag voor onderhoud, onderdelen en verbruiksmiddelen. ‘Moet een onderdeel worden vervangen, dan hoeft de ondernemer niet te kijken wat dat kost. Dat zit bij de prijs in en geeft zowel de veehouder als de monteurs rust’, licht Welink toe.

Na nog een aantal andere tussenstops is het om vier uur ‘s middags al tijd voor de laatste veehouder van de dag. Hier is recent een derde melkrobot aangeschaft. Het loopt goed en veehouder Stef Frons komt aangelopen als hij de ToerBoertiek het erf ziet opdraaien. De standaard verbruiksmiddelen die op het lijstje stonden, worden door Welink op de juiste plek in de stal neergezet.

Op de vraag wat de ondernemer nodig heeft, komt niet gelijk antwoord, waarna Welink begint op te sommen: ‘Heb je nog korte melkslangen, spraymiddel, vacuümolie?’ ‘Vacuümolie, dat weet ik niet zeker. Even kijken’, reageert Frons. ‘Ja, ik heb nog wel genoeg voor acht weken’, besluit hij.

ASSORTIMENT PER SEIZOEN

‘Ik heb voor de meeste veehouders alle benodigdheden wel in de vrachtwagen zitten’, zegt Welink. ‘Anders komt het de volgende keer, of stuur ik het op.’ Naast dat de Overijsselse chauffeur rekening houdt met de te bezoeken veehouders, verandert het assortiment ook per seizoen.

‘Ik weet wat er speelt op de bedrijven en kan daar op inspelen.’ Onderweg krijgt Welink veel complimenten; veehouders zijn blij dat hij langskomt en praktisch meedenkt. ‘Dat vind ik het mooiste: het contact met de ondernemers en samen tot betere prestaties komen.’

Erfbetreder

Hoe ziet een werkdag van een rundveedierenarts, teeltadviseur, veehandelaar of een voeradviseur eruit? Nieuwe Oogst gaat voor de serie ‘De Erfbetreder’ een dag mee op pad en laat zich onderdompelen in de wereld van erfbetreders op het boeren erf.



De administratie wordt meteen afgewerkt.



Welink gaat graag met veehouders in gesprek.



Op pad met

Naam: Edwin Welink (58)

Plaats: Mariëenberg (OV)

Beroep: ToerBoertieker bij Melktechniek Oost, DeLaval-dealer. Vijf dagen in de week rijdt hij door Oost-Nederland met zijn vrachtwagen om de melkveehouders te voorzien van agrarische benodigdheden en advies. Dit doet hij sinds 2018, eerst samen en nu alleen. Welink regelt alles zelf, van planning en inkoop tot verkoop en advies.



De steekwagen komt goed van pas bij het uitladen van reinigingsmiddel. Foto's: Bert Kamp